

模擬加入説明（個人）

- ・まずは、新採者に対して日常のコミュニケーションをとる。（知らない人と思われないために）
- ・訪問前に、職場の先輩組合員に連絡をして、「今から訪ねてもいいか」確認を！
- ・組合役員（新採勧誘担当者）が一人で行くのではなく、職場の先輩組合員に同席を依頼するなど、新採者が頼ることができる者の同席を依頼する。
- ・Q A集を作成し、「詳しい人」でなくても説明ができるように準備を！
- ・組合用語（単組・確定期・交渉など）を使わない。
- ・自信がないことを話すときは、早口になりがち。なるべくゆっくりと！